



INVESTEER IN HET **VOLGENDE** ENERGIE HOOFDSTUK VAN DE STAD

juni 2026



GOase
SUN CHARGING



Disclaimer

Dit document en eventuele mondelinge toelichting door GOase Holding B.V. ("GOase") zijn uitsluitend bedoeld ter informatie en als achtergrondinformatie. De hierin opgenomen informatie is niet bedoeld als volledig overzicht en er kunnen geen rechten of verwachtingen aan worden ontleend.

De informatie is opgesteld op basis van de huidige inzichten, verwachtingen en aannames van GOase en kan zonder voorafgaande kennisgeving wijzigen. Eventuele toekomstgerichte uitspraken over marktontwikkeling, groei, projecten, technologie, commerciële kansen en strategische plannen zijn gebaseerd op aannames en verwachtingen van dit moment en zijn onderhevig aan onzekerheden.

De daadwerkelijke ontwikkelingen en resultaten kunnen afwijken van de in dit document beschreven verwachtingen als gevolg van externe factoren, waaronder marktontwikkelingen, regelgeving, technologische ontwikkelingen, beschikbaarheid van infrastructuur, financiering en concurrentie.

Markt- en sectorinformatie is gebaseerd op openbare bronnen, externe onderzoeken en interne analyses.

Hoewel GOase deze informatie zorgvuldig samenstelt, kan geen garantie worden gegeven voor de volledigheid of juistheid ervan.

Dit document is uitsluitend informatief van aard en vormt geen aanbod, uitnodiging of aanbeveling met betrekking tot een investering, financiering, samenwerking of andere transactie met GOase Holding B.V.

Door kennisname van dit document erkent de ontvanger dat de hierin opgenomen informatie niet zelfstandig mag worden geïnterpreteerd als een garantie voor toekomstige prestaties of resultaten.



Uw converteerbare obligaties

- **8% rente**, wordt per kwartaal voldaan
- Looptijd **5 jaar**
- Recht tot converteren naar GOase Holding certificaten met **20% discount**
- Na conversie ontvangen de certificaathouders dividend en profiteren mee met **waardeontwikkeling**
- De certificaten worden gebundeld in een STAK.
- De administratie wordt gevoerd door **NPEX**



SUN CHARGING



Investment highlights

- In 2030 zijn we één van de **marktleiders** in Nederland voor binnenstedelijk snelladen.
- Door de inzet van zonne-energie, batterij technologie en een AI gestuurd EMS **omzeilen** we de congestieproblematiek.
- Doordat onze pleinen op high traffic locaties gevestigd zijn wordt **shoptijd laadtijd** en laadtijd shoptijd.
- Doordat de markt van volledig elektrische auto's minimaal verdrievoudigt, **stijgt de vraag** naar laadoplossingen evenredig.
- We zijn een **ecologisch en sociaal gedreven** bedrijf door onder andere zoveel mogelijk circulaire materialen toe te passen en modulair te bouwen.



S U N C H A R G I N G



GOase

SUN CHARGING

Onze missie

Wij versnellen de transitie naar elektrische mobiliteit.

Ons doel

150 snellaadpleinen in Nederland in 2030.

Onze impact

Door met zonne-energie en batterijtechnologie te werken, verminderen we de afhankelijkheid van fossiele brandstof.



De feiten

2 mln.

Volledig elektrische auto's in Nederland in 2030. Nu nog 700.000.

+2-4%

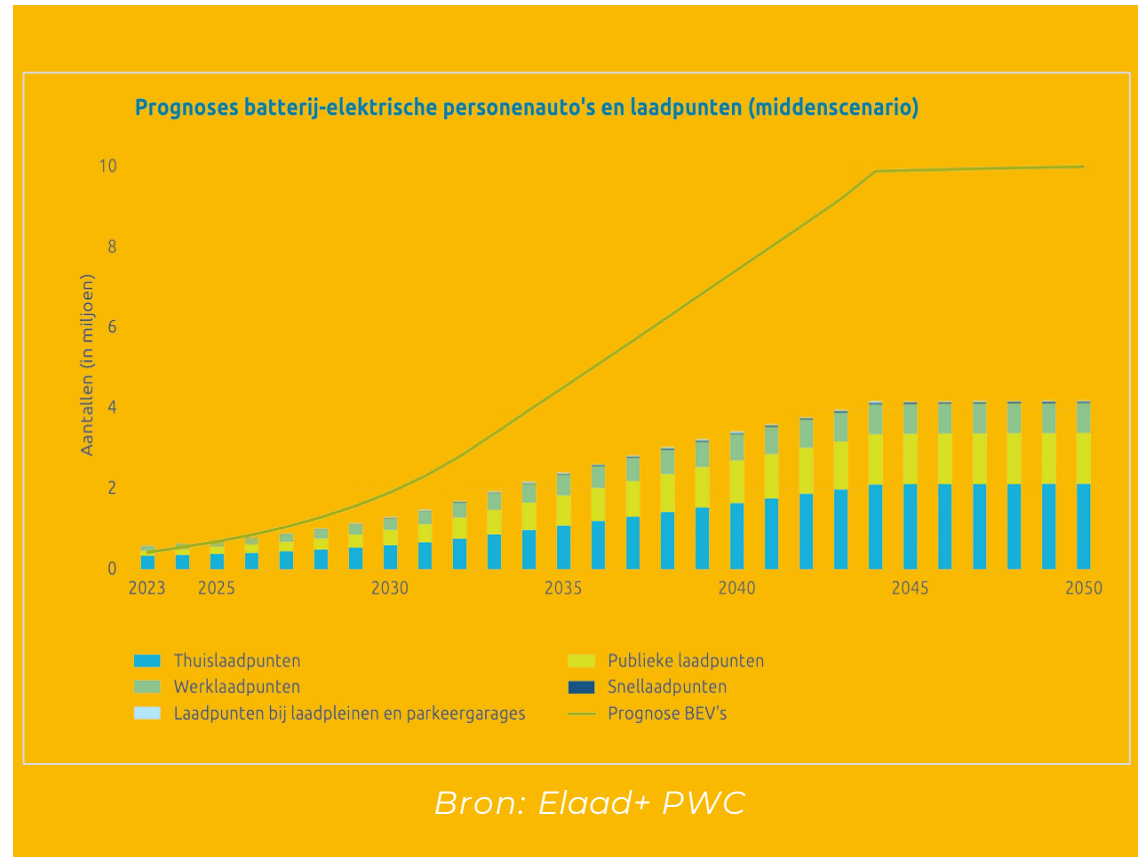
Jaarlijkse groei in netcongestie. GOase vraagt geen extra netcapaciteit.

5.000

Snellaadpunten benodigd in de binnenstad tegen 2030. Nu zijn er 1.500.

ca. € 4,2 mld.

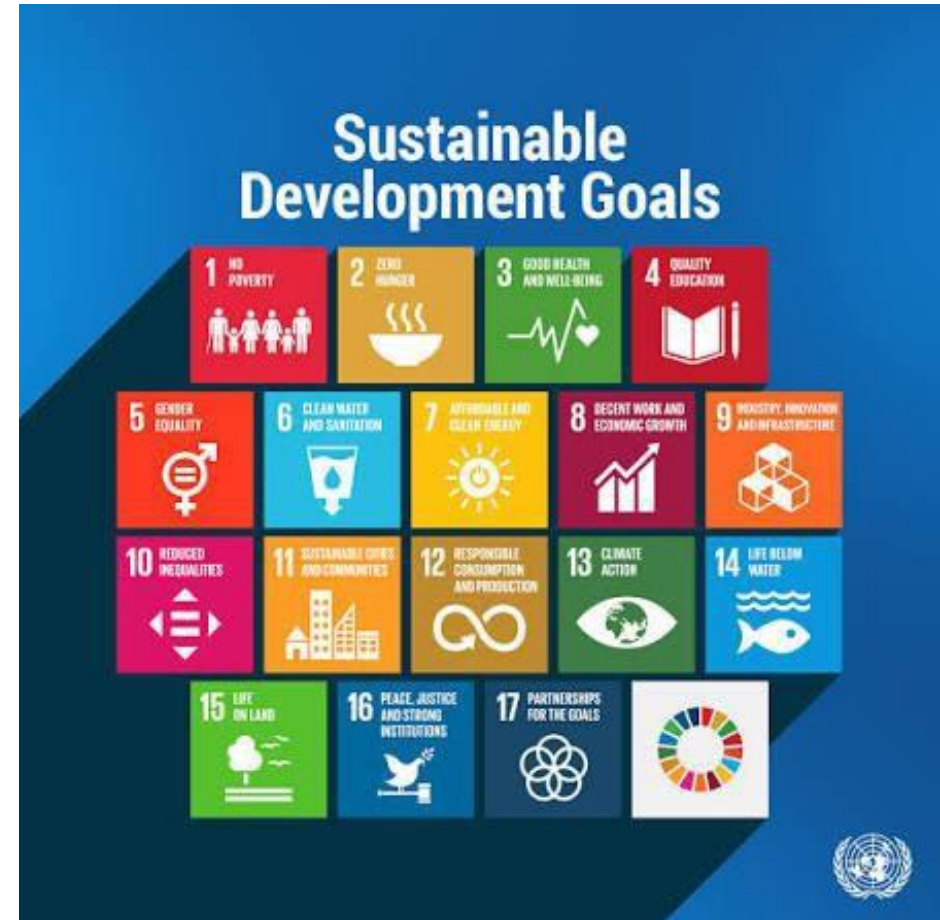
Benodigde investering om de groeiende laadbehoefte mogelijk te maken in de komende vijf jaar.





Sustainability

- CO²-reductie door met **circulaire bouwmaterialen** te werken
- Zonne-energie zorgt niet alleen voor ontlasting van het energienet, maar ook voor **decentralisatie van de energievoorziening**.
- Anderhalf miljard fossiele auto's zijn verantwoordelijk voor 15% van de mondiale energie gerelateerde CO₂ uitstoot. Als al deze auto's volledig elektrisch zouden zijn, dan zorgen elektrische auto's gemiddeld voor **70% minder CO₂** uitstoot (gemeten over de gehele levensduur van de auto's).
Bron: International Energy Agency





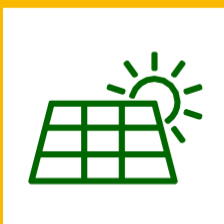
Concurrentie analyse

		Stedelijk	Lokaal opgewekte zonne-energie	Loyaliteit	Batterij	Duurzame materialen	Branding	Snelladen	EMS	Comfort
	GOose Suncharging									
	FastNed									
	Shell Recharge									
	Allego									
	Ionity									
	Tesla Superchargers									
	BP Plus									
	TotalEnergies									
	Vattenfall InCharge									
	Elektra									

Gedeeltelijk of
minimaal



Het laadplein concept



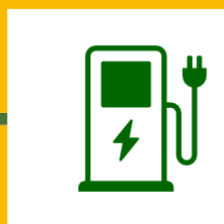
ZONNEDAK

Zonnedak voor
elektriciteit-
opwekking



BATTERIJ

Batterij
op locatie
als buffer



LAADPALEN

Het laadplein
met fastchargers
om te sunchargen



EMS

Slim Energie
Management
Systeem
(EMS) + AI



TRAFFIC GENERATOR

Snelladen
als service aan de
consument
leidt tot meer
traffic



RENDEMENT

Laden, energie
management, ERE
certificaten,
marketing en
communicatie

S U N C H A R G I N G



Locatie strategie

- **Eind 2030** zijn er ongeveer **135 pleinen** in exploitatie, waarvan:
 - ruim 40% module A (1 palen/2 chargers)
 - ruim 25% module B (2 palen/4 chargers)
 - bijna 20% module C (3 palen/6 chargers)
 - bijna 15% module D (4 palen/8 chargers)
- Corresponderend met totale (geindexeerde) investering van **65 mln** (na **leverage** (met leningen en/of leasing) ongeveer **25 mln**)
- Dit is inclusief **groei pleinen**, een plein A (1 paal) dat naar B (2 palen) wordt uitgebreid of een plein B naar C (3 palen), of een C naar D (4 palen)
- De aantallen van alle 4 de modules **groeien substantieel**
- **DUS:** We hebben een sterke focus op binnenstedelijke high traffic locaties, oftewel winkelcentra met minimaal één supermarkt.





Groei aantal laadpleinen tot 2030

KORTE TERMIJN

2025 - MEDIO 2026

Opening Venlo promoten,
500 unieke gebruikers (juni
2025)

5 laadpleinen realiseren in 12
maanden (medio 2026)

MIDDELLANGE TERMIJN

MEDIO 2026 - 2027

Minimaal **40**
operationele
laadpleinen in stedelijke
gebieden

Aanwezig in ten minste **8**
grote steden buiten
Limburg

20 strategische
partners (grote gemeentes,
ontwikkelaars, beheerders,
architecten, ingenieurs,
beleggers)

Top-3 merkpositie in
stedelijke snellaad-
voorzieningen in Nederland

LANGE TERMIJN

2027 - 2030

Volledige uitrol: **100-150**
laadpleinen operationeel in
Nederland

Pilotproject(en) gestart in **België**
en/of **Duitsland**

Volledige integratie in smart
mobility **ecosystemen**

Jaarlijks duurzaamheidsrapport
met **meetbare impact**

Erkenning als toonaangevend
duurzaam mobiliteitsmerk
(award/certificering)

2030

Meer dan 100
operationele pleinen,
erkend duurzaam
merk, buitenlandse
expansie

2029

Opschaling naar ruim 80
locaties

2027-2028

40+ locaties, nationale dekking,
sterke merkpositie, circulaire
optimalisatie

2026

Uitbreiding naar grote steden,
>10 locaties operationeel

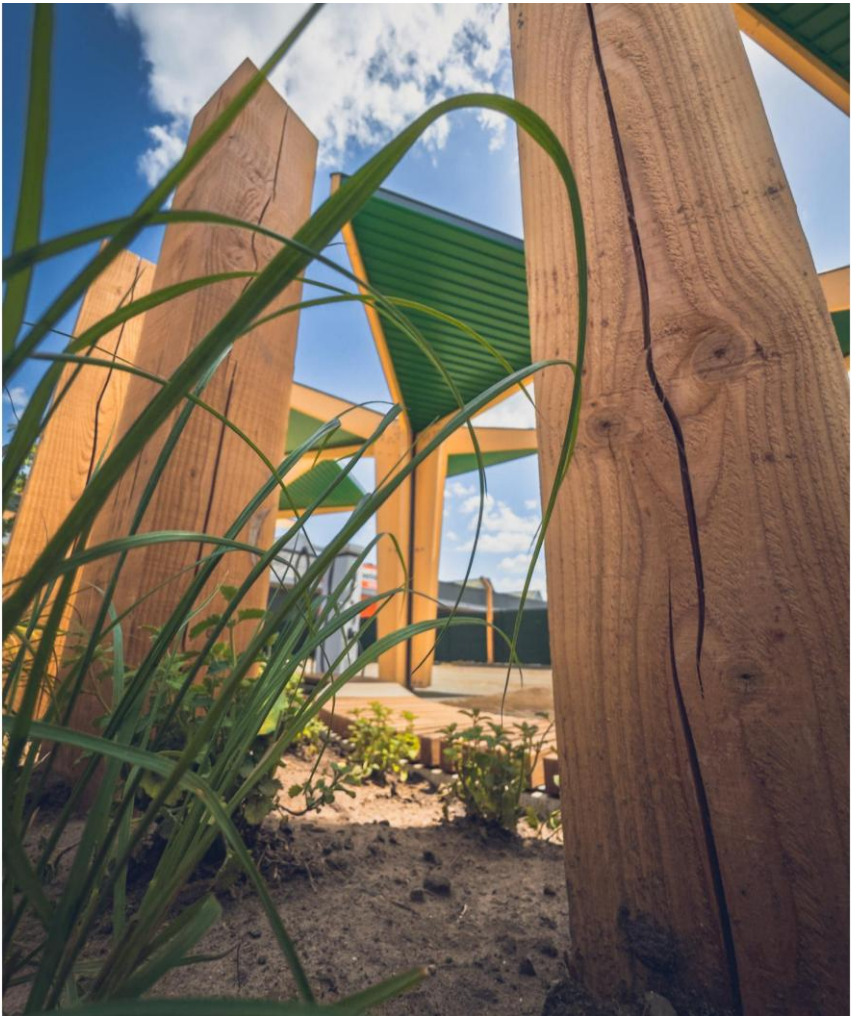
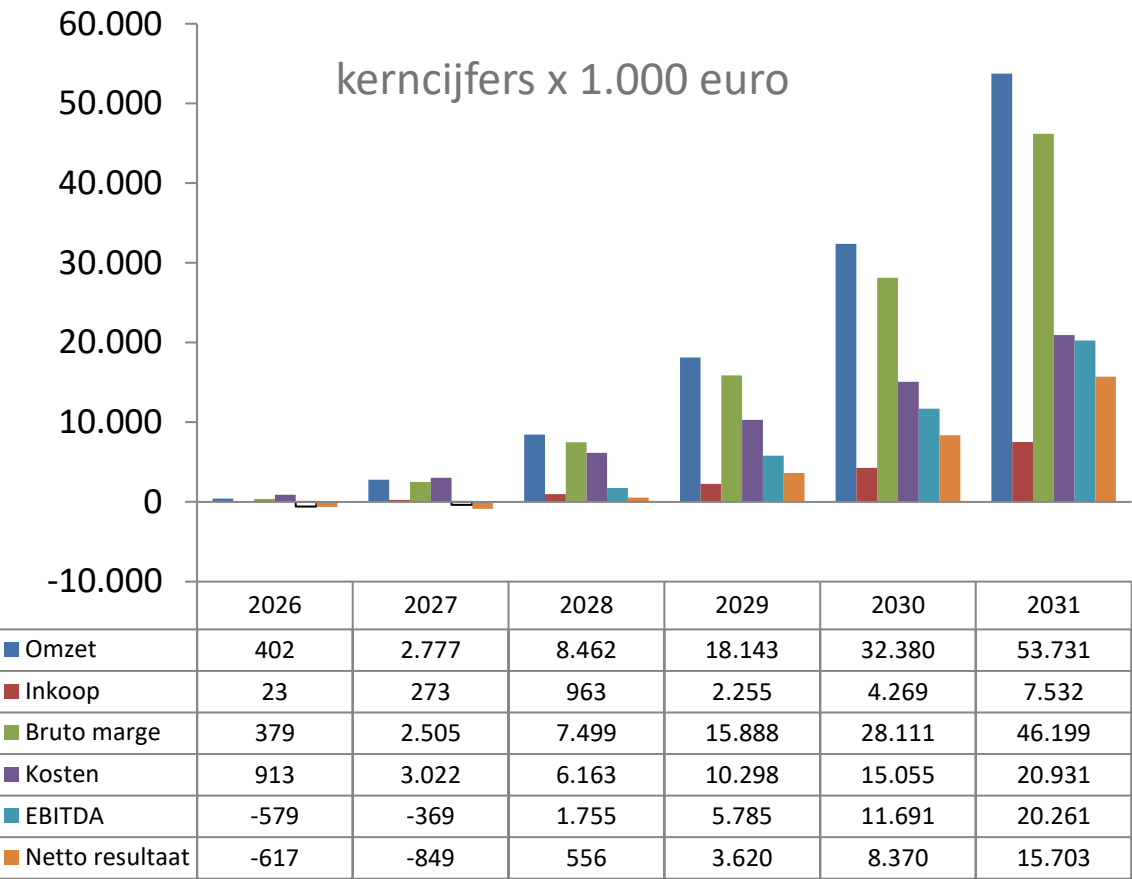
2025

Opening Venlo, opstart
marketingcampagnes,
naamsbekendheid in Zuid-
Nederland (regionale persbenadering)

S U N C H A R G I N G



Kerncijfers





Uw investerings motivatie

- **Mooi rendement** door vaste rente van 8% met upside van waardeontwikkeling
- Committed, door duurzaamheid gedreven en **ervaren team**
- **Onderscheidend concept** voor consumenten en vastgoed-eigenaren
- **Omzeilen van de netcongestie** en bijdrage aan decentrale energievoorziening
- 10 pleinen in 2026 en **goede pipeline** voor 2027 en verder
- **Gunstige markt- en wetgevende ontwikkelingen**



S U N C H A R G I N G



BIJLAGEN

S U N C H A R G I N G



Management & leadership

- 2-koppige directie met ruime ondernemerservaring
- Kernteam met top-experts
- Zeer ervaren adviesteam



Directieteam Winie van Oorschoot (links) en Jesper Jacobs (rechts)



Team



V.l.n.r. : Arie Willem Rozendaal (Funding), Ellen ter Braak (Marketing & HR), Jesper Jacobs (directeur en medeaandeelhouder), Teun Brand (Projectmanagement), Niels van Graafeiland (Finance) en Winie van Oorschot (directeur en medeaandeelhouder)

S U N C H A R G I N G



Financials

Verwachte bezettingsgraad

Ingroei van 6 naar 18 sessies in 5 jaar per laadpaal;
conform de marktontwikkeling

Payback per laadplein

< 7 jaar

IRR

Op asset niveau: > 20%

Op holding niveau: begint < 20%, later ruimschoots
gecompenseerd door waardegroei

Capex per locatie

Voor GOase snellaadplein Model A bedraagt de
investering ca. €230K; voor model D is dat ca. €900K

Huidige financiering (committed)

4,9 mln:

- Groep co-founders 1,7 mln.
- Business angel 1mln.
- Energiefonds Brabant 2,2 mln.



S U N C H A R G I N G



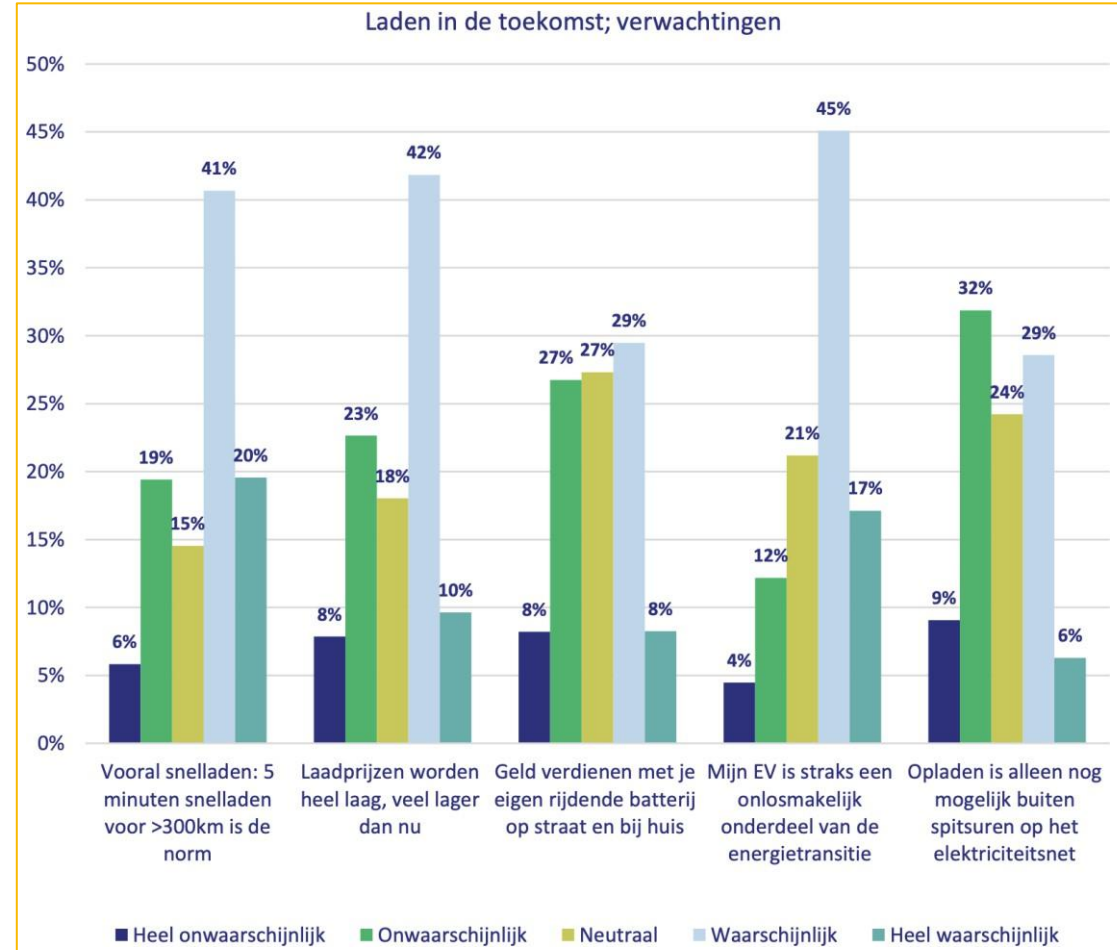
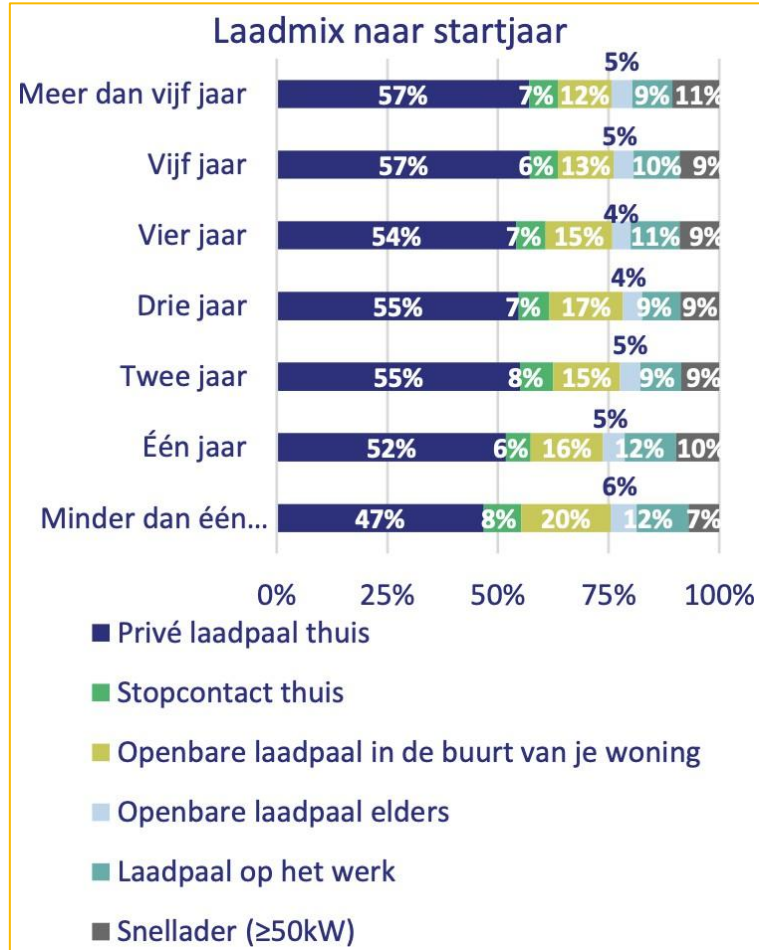
Market

- 54% van alle Nederlanders is bereid verder te rijden voor een betere laadervaring. Bron: Shell Recharge, EV Driver Programme Report
- Ook vindt een deel van de Nederlanders veiligheid een belangrijke factor. 19% van de Nederlandse elektrische rijders laat zijn/haar keuze om te laden afhangen op de veiligheid en beveiliging op de laadlocatie. Bron: Shell Recharge, EV Driver Programme Report
- Groei in aantal laadpunten met 25%. (2025 groei van 1.600 laadpunten per maand) Bron: Nationale Agenda Laadinfrastructuur (NAL)
- Met 184 laadpunten nu een dekking van 83% qua loopafstand waar het doel in 2030 100% is (zegt niets over aantal benodigde laadpunten). Bron: Nationale Agenda Laadinfrastructuur (NAL)
- Druk op elektriciteitsnet (congestie) en tekort aan installateurs zijn remmende factoren. Bron: Nationale Agenda Laadinfrastructuur (NAL)
- In 2025 heeft een FastNed-station (met 6 hargers) gemiddeld 51 sessies per dag (< 9 per charger). In 2019 was dit nog 14 per station. Bron: FastNed, Investor Presentation
- Voor wie geen thuislader heeft (bijvoorbeeld vanwege gebrek aan eigen oprit), is publieke laadinfrastructuur cruciaal om over te stappen op EV. Bron: EY Rapport
- EY stelt dat publieke laadpunten alleen op schaal gebracht kunnen worden door nauwe samenwerking tussen meerdere partijen in het ecosysteem:
 - Waarde voor aandeelhouders maximaliseren:
 - Wees duidelijk over merkpositionering (bijv. focus op specifieke laadtypes of locaties).



Laadgedrag

Nieuwe generatie EV-rijders laadt relatief vaker bij een openbare laadpaal, met snelladen verwacht als de norm. (Bron: E-laadonderzoek)





Laadgedrag

Bezettingsgraad blijft grootste knelpunt bij zowel openbaar laden als snelladen. (Bron: E-laadonderzoek)

Top 5 knelpunten bij openbaar laden:

	Knelpunt Top 5 vaakst genoemd	Genoemd door:	Komt hoe vaak voor? (% van de laadsessies) (als men het knelpunt weleens ervaart)	Ervaar het knelpunt als heel (erg) hinderlijk (als men het knelpunt weleens ervaart)
1	Laadpaal is bezet door een EV die laadt	48%	25%	9%
2	Laadpaal is bezet door een EV die niet laadt	46%	19%	59%
3	Laadpaal is defect	42%	12%	63%
4	Laadplek is bezet door een fossiele brandstofauto	42%	17%	77%
5	Er zijn niet voldoende laadpalen in de buurt	40%	23%	30%

Top 5 knelpunten bij snelladen:

	Knelpunt Top 5 vaakst genoemd	Genoemd door:	Komt hoe vaak voor? (% van de laadsessies) (als men het knelpunt weleens ervaart)	Ervaar het knelpunt als heel (erg) hinderlijk (als men het knelpunt weleens ervaart)
1	Laadpaal is bezet door een EV die laadt	21%	18%	31%
2	Er zijn te weinig snelladers	20%	20%	40%
3	Laadpaal is defect	19%	12%	69%
4	Het is te druk met andere wachtende EV's	19%	16%	51%
5	Laadsnelheid is lager dan aangegeven	18%	39%	44%

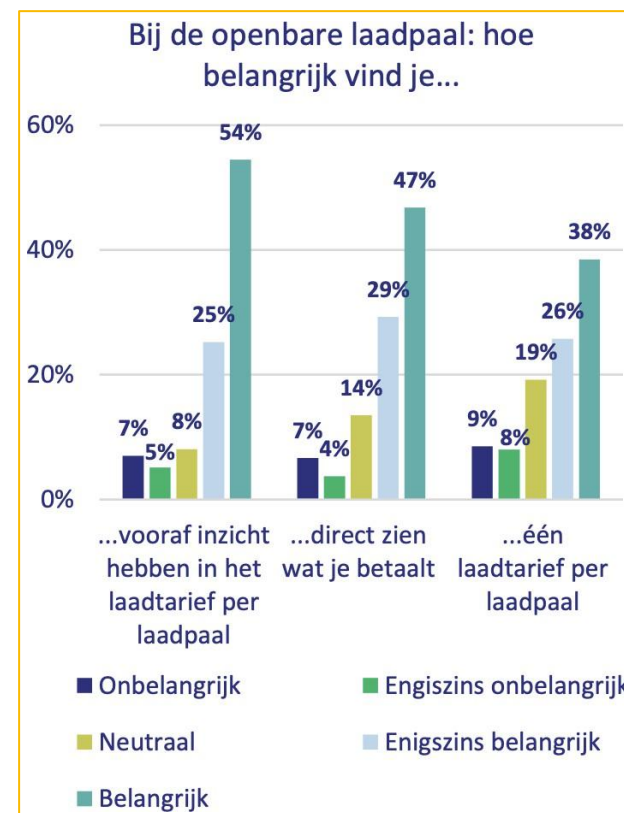


Laadgedrag (betalen)

Prijstransparantie en ad hoc laden (betalen met pinpas of creditcard) nog steeds belangrijke factoren bij openbaar laden. (Bron: E-laadonderzoek)



52% van de EV-rijders vindt het (enigszins) belangrijk om met pinpas of creditcard te kunnen betalen.



79% van de EV-rijders vindt het belangrijk om vooraf inzicht te hebben over het laadtarief.



BEZOEKADRES

Torenallee 20
Eindhoven

Jesper Jacobs
jesper@goase.nl
06 188 879 96

Winie van Oorschot
winie@goase.nl
06 516 255 54

ZONBEDANKT!

